

Årsrapport 2024

2024 var det fjortende året for avtale mellom Rolf-Inge Sleipnes og Rødøy kommune om bistand på næring. Min rolle er som tidligere år å ta på meg å være førstelinjen mot næringslivet – både mindre og litt større næringsaktører. Men det er også viktig å være aktiv i å lete etter nye grunder/prosjekter og større etableringer i kommunen.

Det har i 2024 vært faste digitale møter og noen fysiske møter med kommunalsjef om de ulike prosjektene.

Også i 2024 ble brorparten av jobben knyttet til arbeidet med de store prosjektene innenfor oppdrettsnæringen. På Klubban ble grunnarbeidene startet opp sent høsten 2023, men for fullt fra 2024. Det har i 2024 vært veldig mye fokus på å få på plass alt fra avtaler med Småkraft as, avtaler med øvrige grunneiere og ikke minst kjøp av et større tomteområde som grenset til Klubban for å få en bedre tomt, og bedre atkomst fra hovedvei. Mye av dette forutsatte nye avtaler. Det har også vært en prosess med NVE knyttet til ny konsesjon. Alt dette var oppgaver og oppdrag der min rolle kunne bidra.

Vårt mål med det arbeidet som er gjort fra kommunen sin side opp mot Helgeland Smolt as har vært og er fortsatt å bistå i alle prosesser der vi kan bidra for å få et best mulig grunnlag for eierne slik at det til slutt blir gjort et positivt investeringsbeslutning på Klubban-prosjektet. Dette prosjektet vil ha stor betydning for kommunen når det blir igangsatt, og er et prosjekt som vil gi mange nye arbeidsplasser. At grunnarbeidene vil være ferdig i løpet av 2025, og alle avtaler er på plass gir oss langt større mulighet for en raskere investeringsbeslutning. Og det vil på sikt gi stor synergieffekt for nye etableringer av industri og tjenesteytende virksomheter som er knyttet opp mot havbruk.

Bilde av tomta på Klubban fra april-2025.



Når det gjelder eksisterende næringsliv opplever jeg at alle som har tatt kontakt har jeg vært i kontakt med og gitt veiledning til. Henvendelsene har kommet fra mange næringer – mye reiseliv, men også primærnæringen som landbruk og konvensjonell fiske. Og nesten alle henvendelser kommer på telefon. Generelt sett så er det slik at det meste av rådgivning skjer over telefon, men noe skjer også i digitale og fysiske møter. Jeg legger fysiske møter i Rødøy til datoer da jeg ellers er i området – da reisekostnader ikke er inkludert i avtalen.

Til slutt.

Det investeres allerede store beløp, og det vil trolig bli investert for opp mot 2 milliarder i Rødøy kommune de neste årene bare innenfor smolt og landbasert oppdrett. Den største utfordringen blir trolig rekruttering av riktig og nok kompetanse. Det er vesentlig det kommunen nå gjør med å legge til rette for at de som kommer tilgodeses med opplegg rundt gratis leie og barnehageplass i den første tiden. De store investeringene vil også kunne danne grunnlag og forutsetninger for utvidelser for eksisterende næringsliv og etablering av nye bedrifter. Men dette er ikke alene nok. Det blir også viktig å ha fokus på at Rødøy kommune administrativt sett både har kompetanse og de nødvendige ressursene til å følge opp henvendelser fra næringsaktørene tett slik at det sikres fremdrift i prosjektene. Det er en konkurransefordel som er viktigere enn noe annet.

Utfordringen blir trolig også i fremtiden ikke bare å ha fokus på å skape nye arbeidsplasser og interesserte bedrifter, men etter hvert også utvikle en strategi som er i forkant med å tilby areal hvor disse skal kunne etablere seg.. Arbeidet med nye og allerede planlagte reguleringsplaner bør ha stor fremdrift. Hvis ikke risikerer en å miste mulige nye arbeidsplasser.

Rødøy den 03.06.2025

Rolf Inge Sleipnes
Næringskonsulent